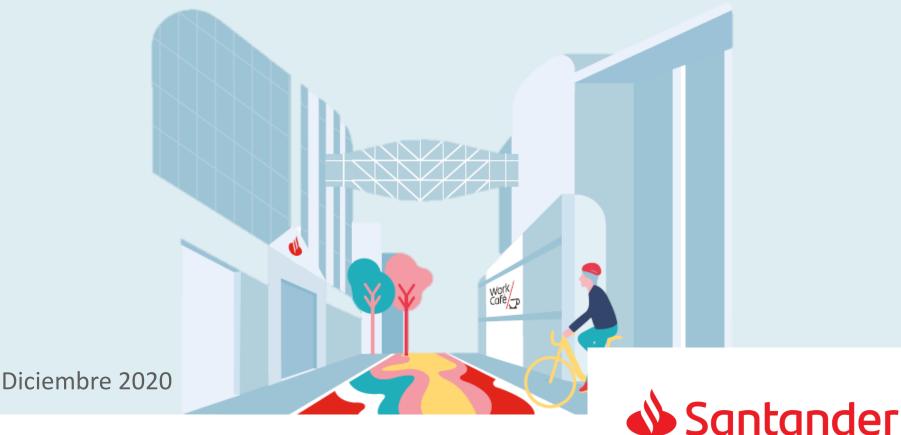
# Banco Santander Chile

# Presentación Institucional 2020



## **AGENDA**

## **RESUMEN MACRO**

SÓLIDO SISTEMA FINANCIERO CON POTENCIAL DE CRECIMIENTO

SANTANDER CHILE: UN BANCO LÍDER

**AVANCES EN NUESTROS OBJETIVOS ESTRATÉGICOS** 





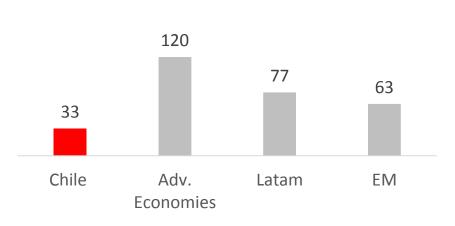
# Economía basado en exportaciones con baja deuda y alto rating

## Chile: Indicadores económicos clave

Población¹:	19,7mm
PIB <sup>2</sup> :	US\$267.000mm
PIB per capita <sup>3</sup> (PPP):	US\$23.366
Exportaciones / PIB <sup>2</sup> :	28%
Inversión / PIB <sup>2</sup> :	20%
Deuda pública neta / PIB <sup>3</sup> :	11%
Ratings soberanos:	JCR: AA- / Mdy: A1/ SP: A/ Fch: A

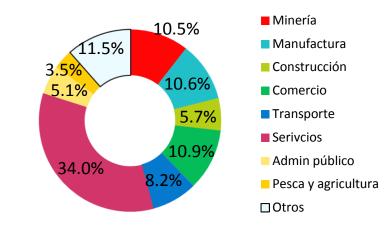
## Baja deuda pública

Deuda pública bruta, % PIB³

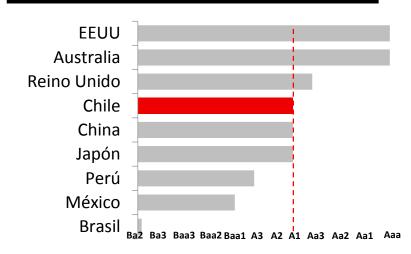


## La economía de Chile es diversificada<sup>1</sup>

GDP por sector económico, %



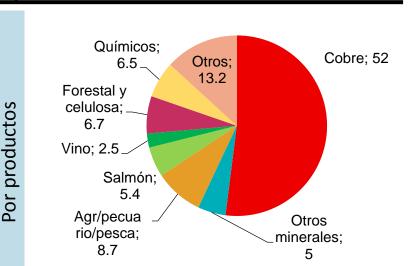
## Alto rating soberano<sup>5</sup>

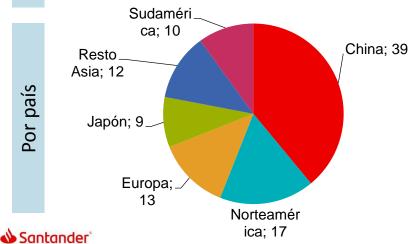




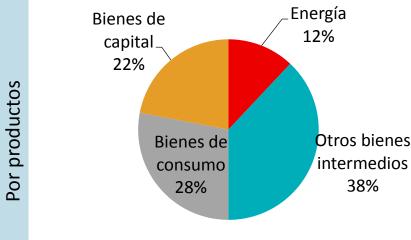
# Nuestros mayores socios comerciales son China y Norte Am.

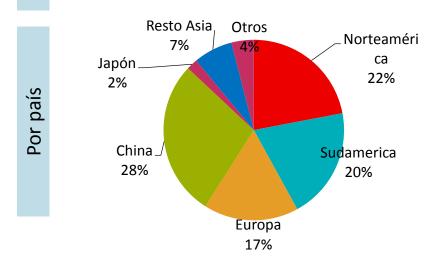
**Exportaciones: US\$73 mil millones** 





Importaciones: US\$60 mil millones

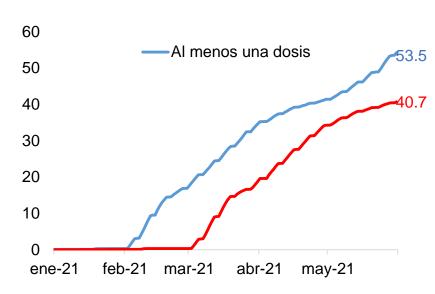




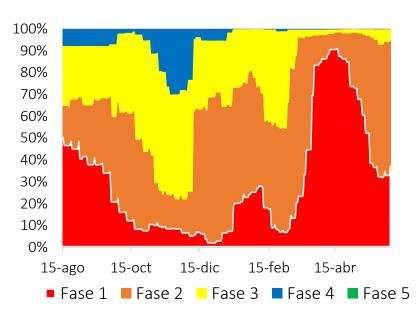
1. Fuente: Banco Central de Chile(BCCh), diciembre 2020

# Evolución de la pandemia

## Población vacunada (% del total)



# Población en distintas fases de confinamiento (% del total)



**Fuente: OWID and Santander** 



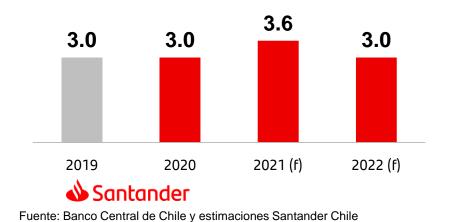
## Entorno macroeconómico

# Fuerte repunte de la economía en el 2021

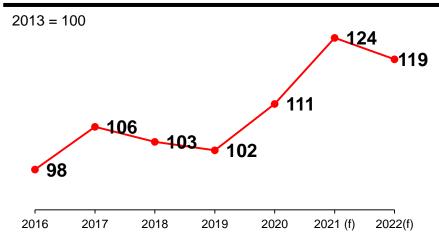
# PIB YoY crecimiento real, % 7.5 1.1 -5.8 2019 2020 (e) 2021 (f) 2022 (f)

Cambio anual de inflación IPC, %

Inflación



## Términos de intercambio



## **TPM Banco Central**

%



6

## Entorno macroeconómico

# **Composición Convención Constitutional**





## **AGENDA**

**RESUMEN MACRO** 

# SÓLIDO SISTEMA FINANCIERO CON POTENCIAL DE CRECIMIENTO

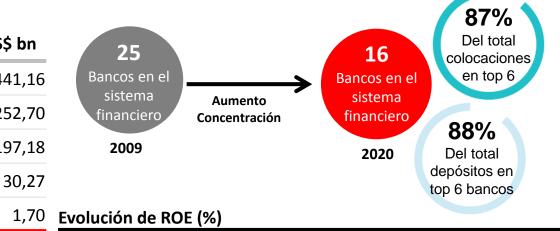
SANTANDER CHILE: UN BANCO LÍDER

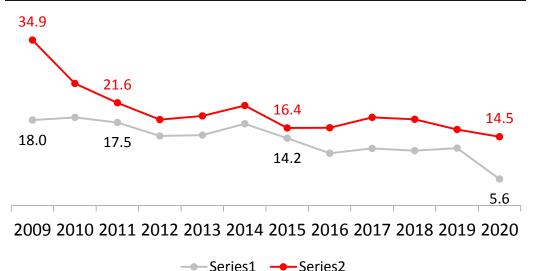
**AVANCES EN NUESTROS OBJETIVOS ESTRATÉGICOS** 



# Sistema financiero sólido

A diciembre 2020	Ch\$mmm	US\$ bn
Activos	323.127	441,16
Colocaciones	189.092	252,70
Depósitos	144.422	197,18
Patrimonio	22.170	30,27
Resultados	1.242	1,70
MIN	3,6%	
Costo de crédito	1,7%	
Ratio NPL	1,6%	
Ratio de cobertura	218,1%	
Ratio de eficiencia	51,4%	
ROAA	0,4%	
ROAE	5,6%	
Core capital	10,6%	
BIS ratio	14,3%	



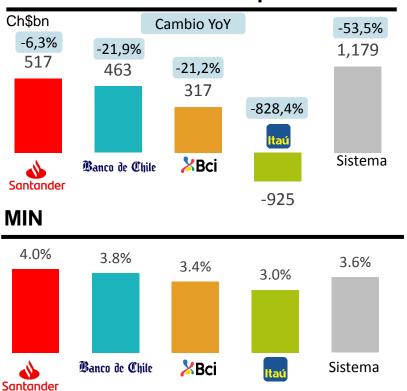


No ha habido crisis bancaria desde el principio de la década de 1980 gracias a regulaciones prudentes y organismos supervisores sólidas

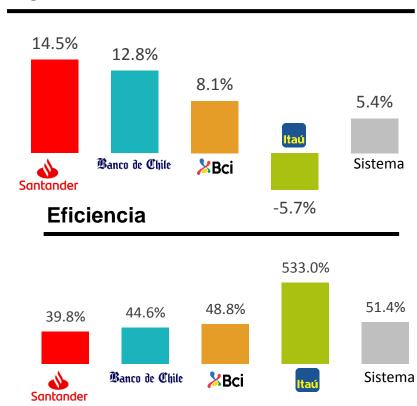


## Indicadores del sistema financiero 2020

## Utilidad atr. a tenedores patrimoniales



### **ROAE**

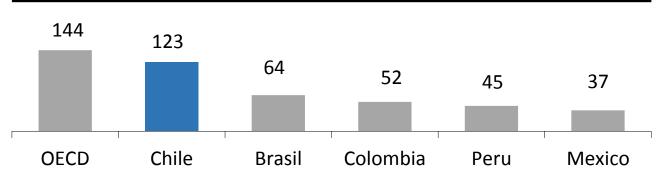


Fuente: CMF y estimaciones Santander Chile



# Sistema bancario desarrollado con potencial de crecimiento

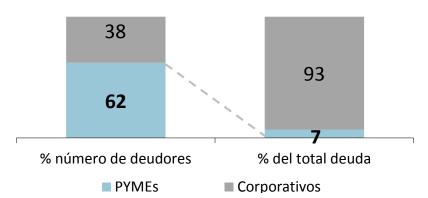
## Colocaciones a PIB (%)1



# Colocaciones a compañías a PIB

Los corporativos son alrededor del 38% del total de compañías, pero tienen el 93% del total deuda.

## Colocaciones comerciales por tipo de cliente<sup>2</sup>

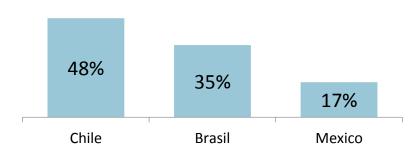


1. Fuente: World Bank https://data.worldbank.org/indicator/FS.AST.PRVT.GD.ZS 2. Fuente: CMF dic 2020

# 2 Colocaciones a individuos a PIB

El mercado hipotecario es profundo en Chile y muchos hogares tienen deuda estable de largo plazo.

## Dueda hogares / PIB (%)<sup>3</sup>

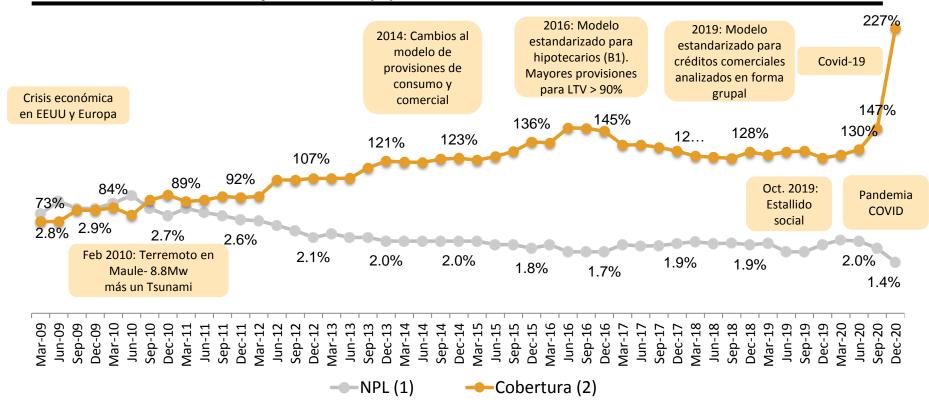


3. Fuentes: <a href="https://tradingeconomics.com/country-list/households-debt-to-gdp?continent=america">https://tradingeconomics.com/country-list/households-debt-to-gdp?continent=america</a> 09/2020

## Calidad de activo estable durante distintos ciclos económicos

Todas las instituciones financieros son reguladas por la CMF (anteriormente la SBIF) usan GAAP modificado para bancos chilenos como estándar de contabilidad. La mayor diferencia a otros estándares de contabilidad es que para el modelo local, provisiones son calculados basados en guidelines específicos seteados por el regulador local, basado en la pérdida esperada. A través de los años, el regulador ha estado actualizando los modelos de provisiones a unos más conservadores. A la fecha el regulador no ha optado por adoptar IFRS 9.

## Total colocaciones: Mora y cobertura (%)

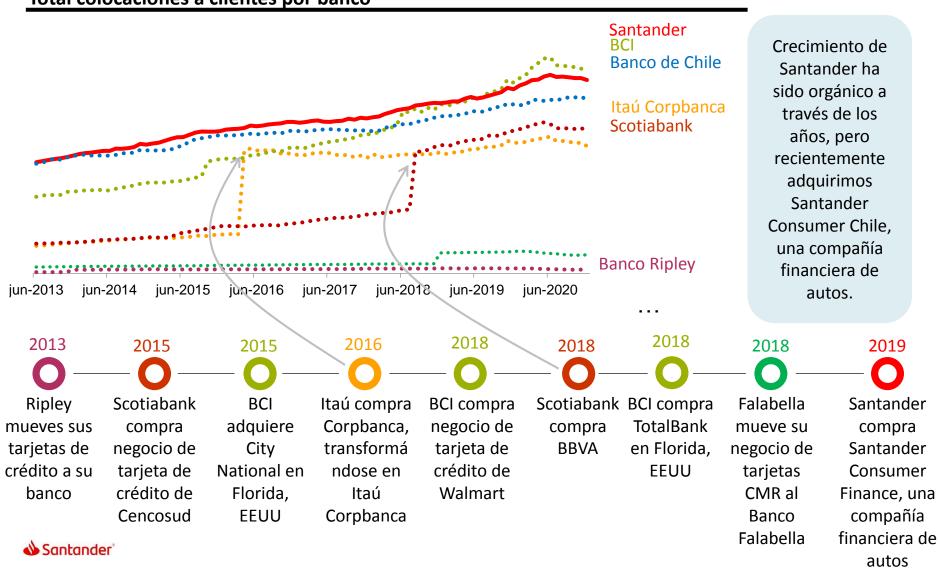




<sup>1.</sup> Mora: colocaciones con mora de 90 días o más. 2. Stock de provisions dividido por mora. Fuente: SBIF

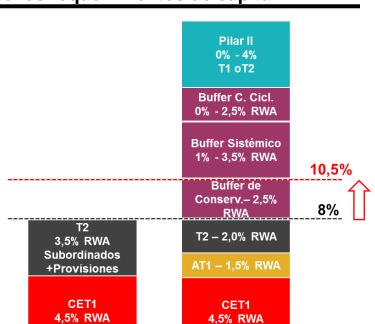
# Competencia se ha consolidado a través de los años

Total colocaciones a clientes por banco



# Siguen avanzando publicación de requerimientos de BIS III

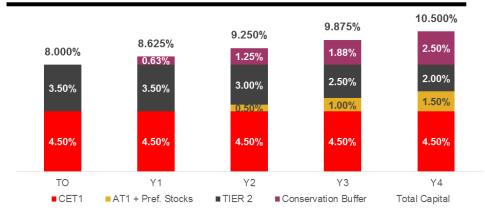
## Nuevos requerimientos de capital



En general la nueva normativa local está alineada con BISIII, sin embargo las mayores innovaciones se encuentran en la normativa de riesgo de crédito y la de cargo sistémico.

Nuevo LGB

## Phase In



### **Publicaciones**

Regulación Cargo sistémico	Publicado SI
AT1, Acc. Preferentes y Tier II	SI
Riesgo operacional	SI
Deducciones al capital	SI
Buffer de conservación y c. cíclico	SI
Riesgo de crédito	SI
Bonos subordinados	SI
Acc. Preferentes y CoCos	SI
Apalancamiento	SI
Pilar II	SI
Riesgo de mercado	SI
Pilar III	SI



Actual

## **AGENDA**

**RESUMEN MACRO** 

SÓLIDO SISTEMA FINANCIERO CON POTENCIAL DE CRECIMIENTO

**SANTANDER CHILE: UN BANCO LÍDER** 

**AVANCES EN NUESTROS OBJETIVOS ESTRATÉGICOS** 



## Santander Chile es el banco líder



Negocio y resultados	12M20 (US\$)	<b>YoY</b> <sup>1</sup>
Colocaciones	48,3bn	5,1%
Depósitos	35,3 bn	7,0%
Patrimonio	5,1 bn	5,3%
Beneficio neto (YTD)	726 mn	(6,3%)
Distribución y Clientes	12M20	Market Share
Clientes	3,6 mn	25,9%³
Clientes digitales	1,5mn	32,0% <sup>4</sup>
Sucursales	358	19,0%
Cuota de Mercado <sup>2</sup>	12M20	Rank
Colocaciones	18,6%	1
Depósitos	17,4%	2
Cuentas corrientes <sup>3</sup>	25,9%	1
Tarjetas de crédito <sup>5</sup>	25,0%	1

<sup>1.</sup> Utilidad neta atribuible a accionistas. Cuota de mercado a diciembre 2020 o ultima información disponible. Fuente: CMF 2. Cuota de mercado en términos de cuentas corrientes a diciembre 2020. Fuente: CMF. 3. Cuota promedio anual sobre clientes que ingresan a sitio web privado con clave. Excluye Banco Estado. Fuente: CMF. Promedio año a la fecha a diciembre 2020 4. Cuota de mercado en términos de compras con tarjetas de crédito a octubre 2020



# La primera gran inversión en el extranjero del Grupo Santander

2002 2010 1989-1990 1993 1996 2019 2020 1978 1982

Banco Santander entra al mercado chileno, abriendo una subsdidiaria enfocada en el comercio exterior

**Fconomía** chilena falla. Todos los bancos son intervenidos. Banco Santander compra Banco Español Chile, en liquidación.

Después de la crisis económica. Santander vende una parte de su portafolio al Banco Central, Banco Santander compra de vuelta todo su portafolio y cambia su nombre oficialmente a Banco

Santander adquiere Fincard, principal procesador de tarieta de crédito en el país, y entra al mercado masivo.

Santander se fusiona con Banco Osorno v la Unión, convirtiéndose en el banco más grande del país.

Participación de mercado llega al 12%.

Santander se fusiona con Banco Santiago, llegando a una

participación

25%

de mercado de

Chile sufre uno de los terremotos más grandes de la historia del mundo. Santander se encuentra operando al 100% el siguiente día

hábil.

Santander compra 51%

de Santander

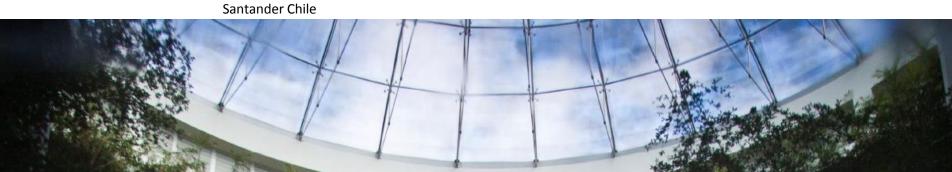
Consumer

Chile, una

empresa

de autos.

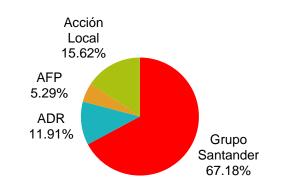
La pandemia pega en Chile, y Santander es el banco que más ayuda brinda a sus enfocada en el clientes, a financiamiento través de periodos de gracia y FOGAPF.





## Estructura de accionistas

## Composición de accionistas





35.0%
Retorno total
mercado local
desde 2015

Santander es dueño del 67,2%. Estamos listado en la Bolsa de Comercio de Santiago y el NYSE

## Promedio diario volumen transado



#### **Accionistas minoritarios**

T Rowe Price Group Inc	3.2% EE.UU.
Schroders PLC	2.6% UK
A F P Provida S A	1.4% Chile
A F P Habitat S A	1.4% Chile
JPMorgan Chase & Co	1.4% EE.UU.
GOVERNMENT OF SINGAPORE*	1.0% SINGAPUR
A F P Cuprum S A	1.0% Chile
A F P Capital S A	0.9% Chile
Banchile Corredores de Bolsa S.A	0.9% Chile
Wells Fargo & Co	0.6% EE.UU.
B.C.I.Corredor de Bolsa S.A.	0.6% Chile
INCA Investments LLC	0.6% EE.UU.
AVIVA LIFE AND PENSIONS UK LIMITED*	0.5% UK
Harding Loevner LP	0.5% EE.UU.
Vanguard Group Inc/The	0.5% EE.UU.
Larrain Vial S.A.Corredora de Bolsa	0.5% Chile
Santander Corredores de Bolsa Limitada	0.5% Chile
BlackRock Inc	0.5% EE.UU.
NORGES BANK*	0.4% NORUEGA
Renaissance Technologies LLC	0.4% EE.UU.
Standard Life Aberdeen PLC	0.4% UK
SAUDI ARABIAN MONETARY AUTHORITY*	0.4% SaudI Arabia
Bolsa de Comercio de Santiago Bolsa de V	0.4% Chile
A F P Modelo S A	0.3% Chile
ISHARES MSCI CHILE ETF*	0.3% EE.UU.
QSUPER*	0.3% AUSTRALIA
SAS TRUSTEE CORPORATION POOLED FUND*	0.3% Australia
ISHARES CORE MSCI EMERGING MARKETS ETF*	0.3% EE.UU.
Itau Unibanco Holding SA	0.2% Brazil
Btg Pactual Chile S.A.Corredores de Bolsa	0.2% Chile
UBS GLOBAL ASSET MANAGEMENT LIFE *	0.2% UK
Bice Inversiones Corredores de Bolsa S.A.	0.2% Chile
CALIFORNIA PUBLIC EMPLOYEES RETIREMENT	
SYSTEM*	0.2% EE.UU.



Todas las cifras son a dic 2020.

# Directorio independiente

Relacionados a

Santander: 4

Independiente no relacionado

a Santander: 7

Hombres: 8

Mujeres: 3

Nuestras acciones están incluidas en:





Somos supervisados por:







- Auditoría independiente: control por un área autónoma,
- Evaluación del Directorio: cada dos años.
- Derechos de los accionistas: una acción un voto.
- Directorio aprueba Política de Responsabilidad Corporativa y Sostenibilidad.
- Estrategia de gobierno corporativo: orientado a la transparencia, efectividad y defensa de los intereses de los Accionistas.
- Separación de funciones: áreas comerciales separadas de riesgo; deicisiones crediticias mayors tomadas por Comités.
- Comité de sostenibilidad: liderado por gerente general; se reune dos veces al año.
- División de cumplimiento: asegura aplicación del código de conducto: cumple con SOX, SEC y NYSE guías de gobernanza y criterios de Basilea.

El gobierno corporativo de Santander cumple con los estándares internacionales más altos y asegura un manejo sostenible del negocio a largo plazo





**Nuestro equipo** 

**PRESIDENTE Y COUNTRY HEAD** Claudio Melandri





**Oscar Gomez** 

**GERENTE GENERAL** 

**Miguel Mata** 



**GERENTE DE** LA BANCA RETAIL



**Pedro Orellana** 



**EMPRESAS E INSTITUTIONES** 

**Luis Araya** 



**GERENTE DE SCIB** 

**Andrés Trautmann** 



**PRODUCTS** 

Cristián Peirano





**GERENTE DE RIESGOS** 

Franco Rizza



**RRHH** M. Eugenia de la Fuente

**GERENTE DE** 



**GERENTE DE TECH. Y OPERACIONES** 

Ricardo Bartel

**GERENTE DE** 

**ADMINISTRACION** 

Sergio Ávila

**GERENTE DIVISIÓN** 

**JURÍDICA** 

Cristián Florence



**CLIENTES Y CALIDAD** 

**GERENTE DE** 



**Carlos Volante** 



**CFO** 

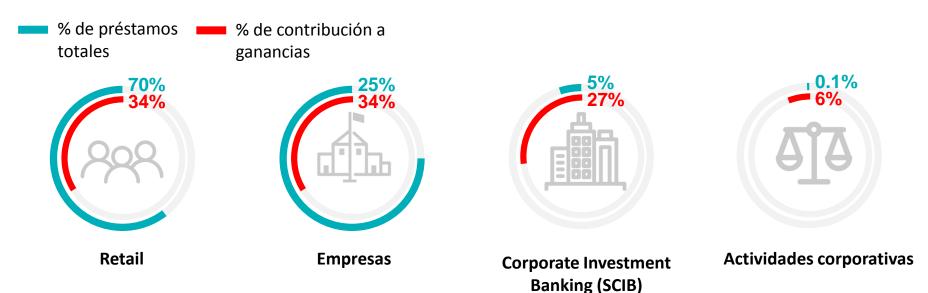
**Emiliano Muratore** 





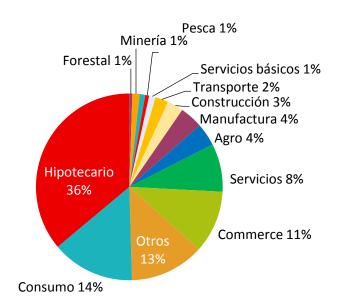


# Un banco universal y diversificado



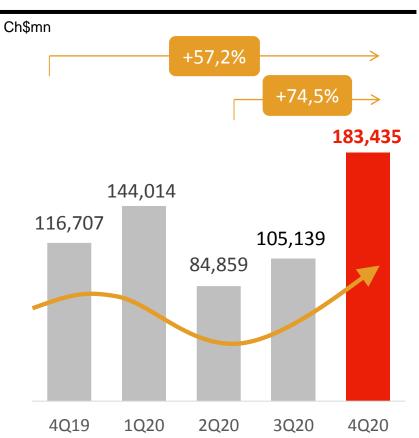
- Préstamos: 70% Individuos / 30% Empresas
- Alta diversificación por sector. Todos los préstamos en Chile
- Individuos: foco en crecer en los ingresos medios, Crecimiento selective en ingresos menores
- **PYME:** foco en los PYME más grandes, sobre todo con un flujo balanceado de ingresos (rango de productos)
- **Empresas:** Foco en actividades no crediticias, préstamos son parte de la relación integrada
- SCIB: Foco fuerte en actividades no crediticias



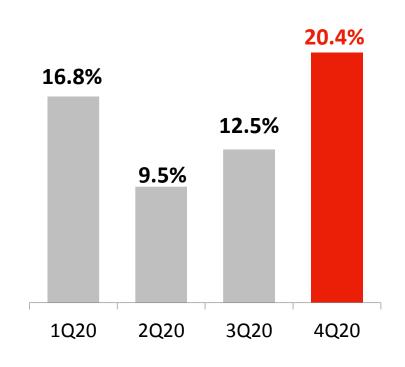


## Fuertes resultados en 4T20

# Utilidad atribuible a tenedores patrimoniales



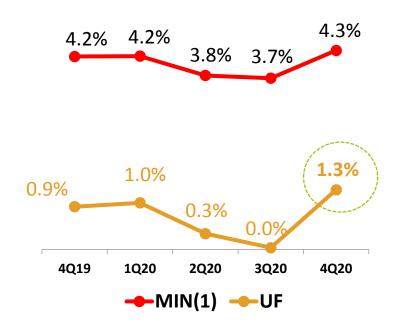
## **ROAE Trimestral**





# Ingresos por interese neto aumentan 12,5% en el año

## MIN<sup>1</sup> & Inflación



## Ingresos por intereses, neto

Ch\$ bn	12M20	YoY	QoQ
Ingreso neto por intereses	1.594	12,5%	16,3%
Activos generadores de intereses promedio	39.800	15,8%	0,1%
Prestamos promedios	34.436	9,7%	0,9%
Rendimiento de activos de intereses <sup>2</sup>	5,6%	-114bp	+205bp
Costo de fondos <sup>3</sup>	1,60%	-108bp	+148bp
MIN YTD	4,0%	-12bp	+60bp

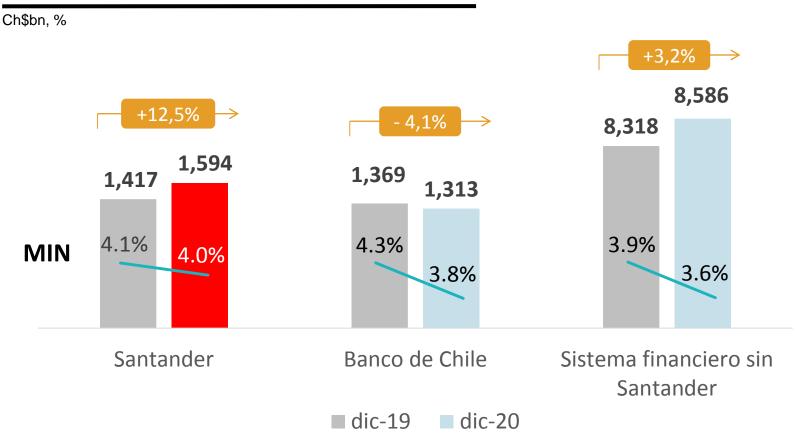
# Mejor mix de fondeo y mayor inflación impulsa MIN en 4T20

<sup>1.</sup> Margen financiero anual dividido por el promedio de activos que generan intereses 2. Ingresos de intereses anuales dividido por el promedio de activos que generan intereses 3. Gasto de intereses anuales dividido por el promedio de pasivos que generan intereses más los depósitos a la vista. Se calculan los promedios usando cifras mensuales.



# Sobrepasando al sistema en crecimiento de IIN y evolución de MIN

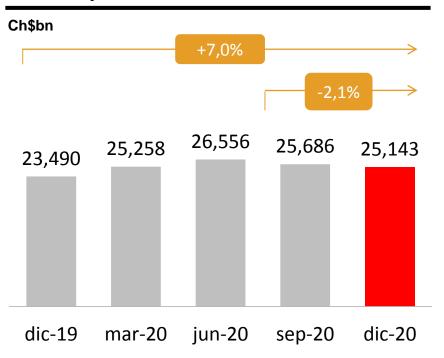
## Ingresos por intereses & MIN





# Depósitos a la vista aumentaron 47,0% año contra año

## **Total Depósitos**

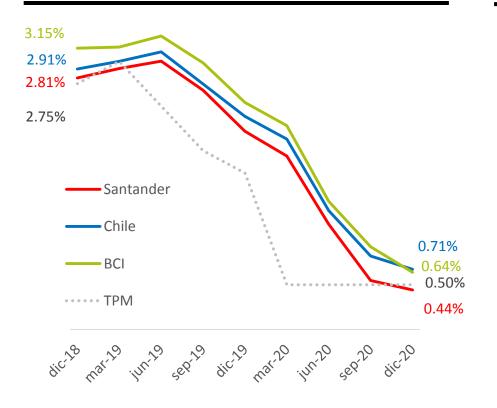


Ch\$ bnS	12M20	YoY	QoQ
Vistas	14.561	41,4%	4,7%
Plazo	10.582	(19,8%)	(10,2%)
<b>Depósitos totales</b>	25.143	7,0%	(2,1%)
Fondos mutuos¹	8.092	24,0%	(2,8%)
Préstamos /			
Depositos <sup>2</sup>	100,3%		
LCR <sup>3</sup>	155,4%		



# Mejor costo de fondo y superando competidores

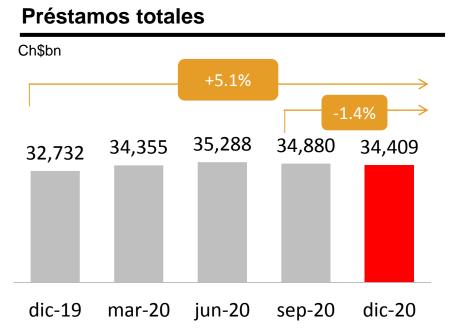
## Evolución de costo de DAP en CLP 1



## Vistas por segmento

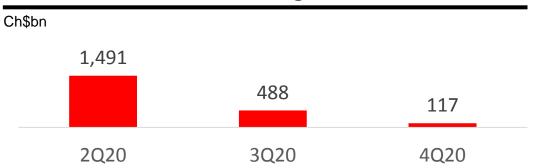
Ch\$ bn	12M20	YoY	QoQ
Individuos	5.600	53,5%	10,1%
PYMEs	2.696	58,9%	7,0%
Retail	8.296	55,2%	9,1%
Empresas	3.861	29,4%	5,9%
Corporativa (SCIB)	2.117	29,0%	(13,7%)
Total <sup>2</sup>	14.561	41,4%	4,7%

## Préstamos retail lideran crecimiento en 4T20



Ch\$ bn	12M20	YoY	QoQ
Individuos <sup>1</sup>	19.363	2,8%	1,8%
Consumo	4.941	(10,8%)	0,3%
Hipotecario	12.412	10,2%	2,5%
PYMEs	4.916	20,3%	0,4%
Retail	24.279	5,9%	1,5%
Empresas (BEI)	8.136	0,5%	(7,5%)
Corporativa (SCIB)	1.704	2,0%	(10,1%)
Total <sup>2</sup>	34.409	5,1%	(1,4%)

## Préstamos de FOGAPE otorgados



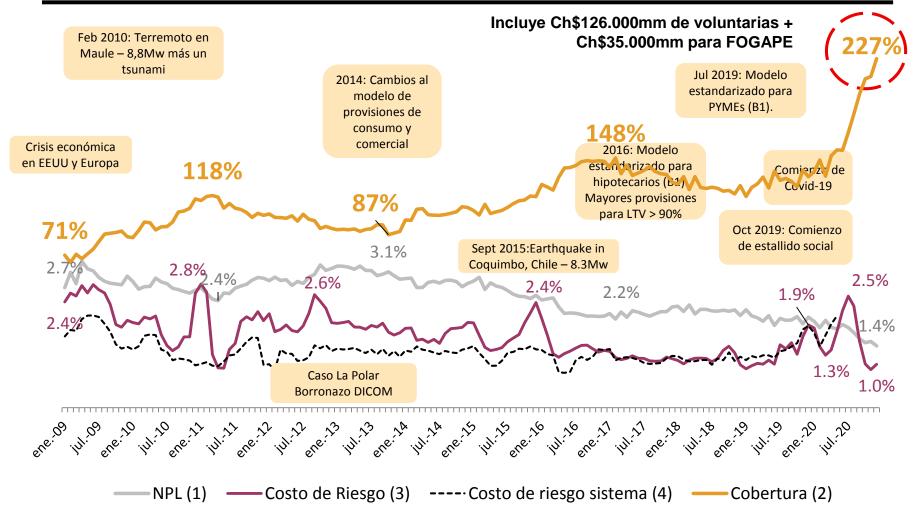
Total otorgado hasta diciembre: Ch\$2.000.000 mm

A diciembre, 12,2% de los préstamos comerciales eran FOGAPE



# Nivel record de cobertura

## Total colocaciones: Mora, cobertura, y costo de riesgo



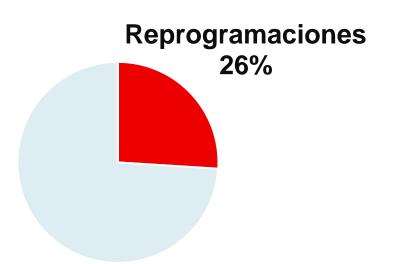


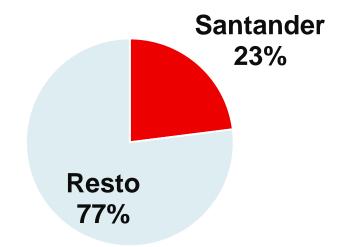
28

# Amplio apoyo a nuestros clientes durante la pandemia

# Soluciones COVID<sup>1</sup>

# Cuota FOGAPE<sup>1</sup>

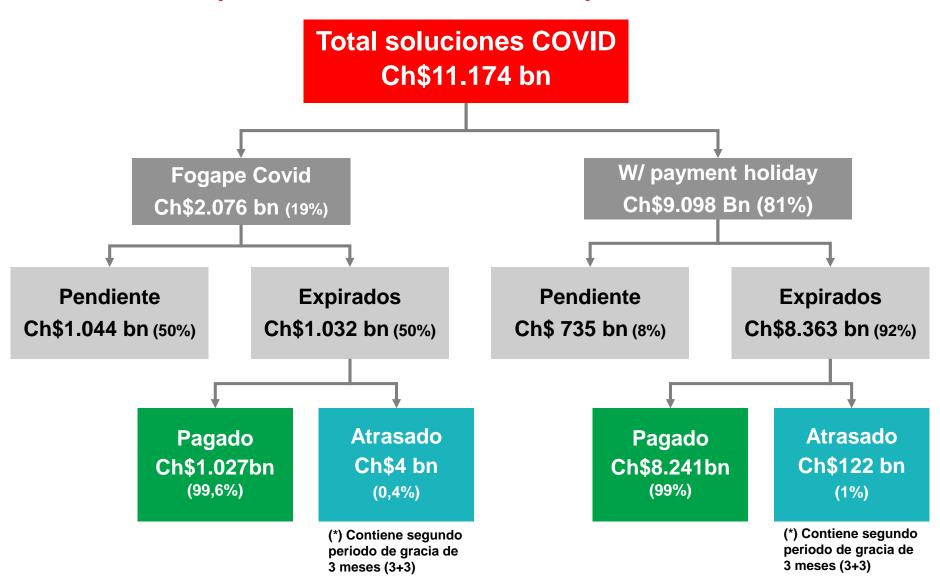




- \$9bn de créditos con periodo de gracia
- 26% de la cartera total recibió un periodo de gracia
- > de 300.000 reprogramaciones digitales de créditos a personas

- #1 en FOGAPEs
- Ch\$2 bn entregados
- >35.000 clientes beneficiados

# Evolución positive de calidad de active para soluciones COVID-19



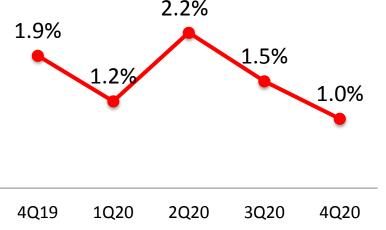
%

# Costo de riesgo en 1,5% en 2020

## Costo de riesgo trimestral<sup>1</sup>

## **Provisiones**

2.2%

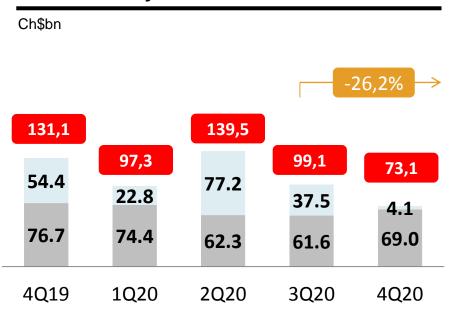


Ch\$ bn	12M20	YoY	QoQ
Provisiones brutos + castigos	(586,0)	16,5%	(32,3%)
Recuperos	74,9	(9,4%)	(9,9%)
Provisiones	(511,1)	21,6%	(35,8%)
Costo de riesgo(YTD)1	1,48%		

En total hemos constituido Ch\$126.000 millones en provisiones adicionales durante 2019 y 2020.

# Comisiones rebota en 4T20 liderada por tarjetas

## **Comisiones y transacciones financieras**



■ Trx financieras

Menos resultados de Trx. Financieras por hedge en las provisiones por tipo de cambio y manejo de pasivos

Comisiones

#### **Fees**

Ch\$ bn	12M20	YoY	QoQ
Tarjetas	73,3	35,3%	9,8%
Asset management	44,1	(6,9%)	0,9%
Seguros	39,8	(19,9%)	16,6%
Garantias	36,3	3,5%	(0,9%)
Cuentas corrientes	34,8	(3,1%)	4,0%
Cobranzas	23,2	(30,3%)	72,7%
Otros	15,8	(92,7%)	70,0%
Total	267,3	(6,9%)	12,1%

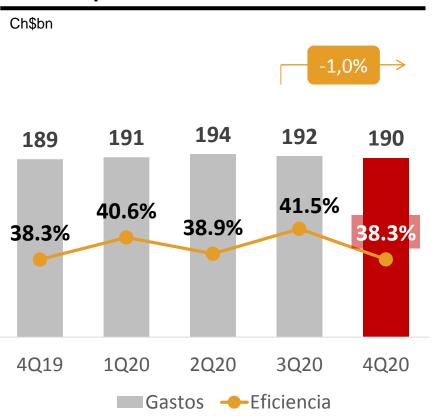
## **Transacciones financieras, netas**

Ch\$ bn	12M20	YoY	QoQ
Clients	145,2	4,4%	(21,2%)
No-Cliente	(3,6)	(105,4%)	1.825,6%
Total	141,6	(31,6%)	(89,2%)



# Eficiencia a 39,8% en 2020. Crecimiento de costo controlado

## **Gastos operativos**

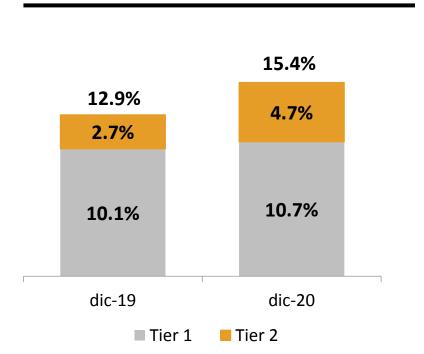


Ch\$ bn	12M20	YoY	QoQ
Personal	408,7	(0,4%)	(1,3%)
Administrativo	250,5	7,2%	(2,3%)
Depreciación	109,4	3,1%	3,3%
Gastos operativos <sup>1</sup>	768,5	2,5%	(1,0%)
Ratio de eficiencia <sup>2</sup>	39,8%	-23bp	-326bp
Costos/Activos	1,3%	-36bp	+6bp

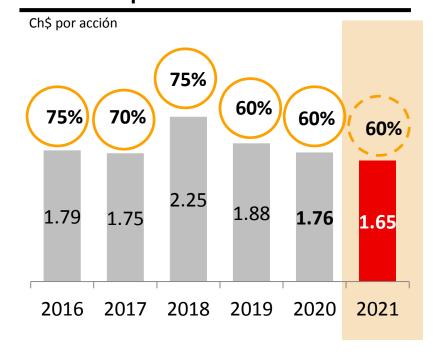


# Capital básico en 10,7%

## Capital básico y BIS ratio



## Dividendo por acción

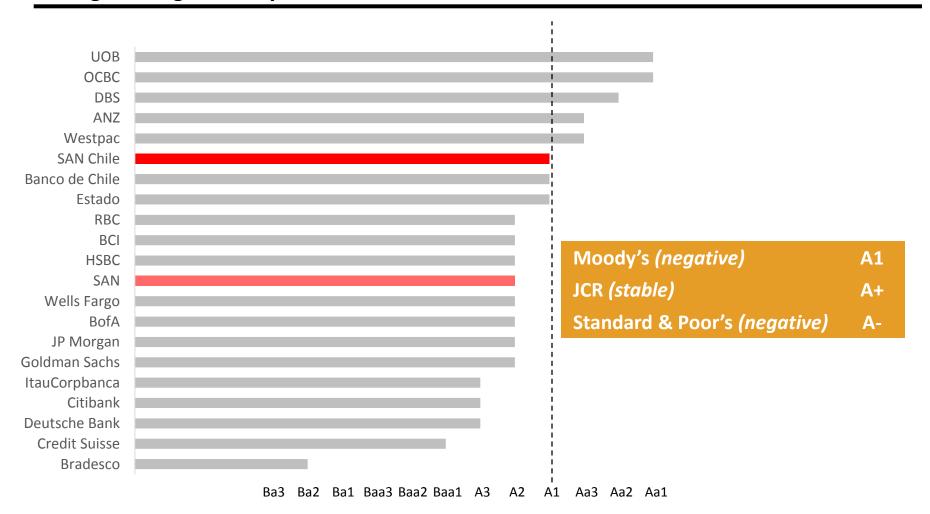


En agosto, la CMF publicó un nuevo tratamiento para las garantías de préstamos de FOGAPE. En lugar de computar como capital de Tier II, ahora se incluirá en el cálculo de RWA con la ponderación de riesgo reducida del 100% al 10%



# Entre los bancos con mejor rating internacional

## Rating de riesgo, Moody's scale





## **AGENDA**

**RESUMEN MACRO** 

SÓLIDO SISTEMA FINANCIERO CON POTENCIAL DE CRECIMIENTO

SANTANDER CHILE: UN BANCO LÍDER

**AVANCES EN NUESTROS OBJETIVOS ESTRATÉGICOS** 



#### Avances en nuestros objetivos estratégicos

# Avances de los objetivos estratégicos



Contribuir al progreso de las personas y de las empresas



#### Nuestra misión

Ser el mejor banco, actuando responsablemente y ganando la lealtad de nuestros clientes, accionistas, personas y comunidades



Nuestro Cómo Simple,

Personal, Justo



Excelencia ejecución



#### Declaración

Queremos ser el mejor banco para nuestros clientes, liderando con excelencia y experiencia digital, ganándonos su lealtad.



**Empleados** 

Queremos ser la mejor gran empresa para trabajar en Chile, atrayendo y desarrollando talento, comprometido con nuestra cultura SPF



Queremos ser el banco más rentable y sostenible, con sólidos niveles de capital, atractivos dividendos y una óptima administración de los riesgos.



Queremos ser reconocidos como un banco responsable que contribuye a la sociedad.

Queremos que todo lo que hacemos tenga un sello de excelencia en ejecución





Mantener un alto nivel de satisfacción al clientes, aumentar la productividad de todos los canals, y ser más eficiente y rentable.

Reactivar crecimiento de préstamos en segmentos masivos, premiando comportamiento financiero positivo



Sucursales más eficientes y digitales



Ser más sostenibles a través de iniciativas eco-friendly



Mayor lealtad de clientes a través de la acumulación de millas y beneficios



..

RUN THE

Transformar el Banco en una plataforma que permita clientes usar el bank como un canal o proveedor de software para desarrollar negocios.



**super**digital

Dar acceso a la economía digital



Aumentar acceso de PYMEs a bancos y la economía digital



Primer insurtech en Chile, un plataforma para comparer y comprar seguros



Permite transferencias internacionales de forma instantánea y segura



Plataforma para comparer seguros de auto





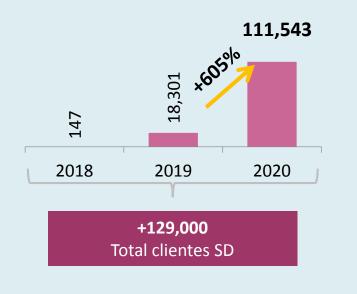




# **Superdigital**

Producto digital de prepago para la población no bancarizada buscando una cuenta de bajo costo

#### Nuevos clientes Superdigital en el año





# Life

Productos digitales para la población no bancarizado que buscar ser parte del Banco, recibiendo méritos por su comportamiento financiero positivo (a través de créditos y ahorros)

#### Nuevos clientes de Life cada año







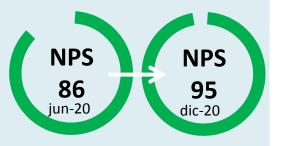
# Plataformas insurtech impulsando comisiones de seguro



Una plataforma online que compara seguros entre diferentes proveedores en una forma rápida y transparente

**20K** 

Visitas mensuales



**75%** 

No son clientes Santander Vende **seguros de vida** (abr-2020) y **seguros de deportes** (oct-2020)

Compañías de seguro participando:









### **Autocompara**

An online platform that compares insurance between different providers in a quick and transparent way.



Vehículos de alto rango y híbridos/autos eléctricos

Uno de los pocos en el Mercado que ofrece seguros a estos vehículos -14%

Seguros más barato que la industria

+52%

Venta de pólizas de seguro en 2020

+9,000

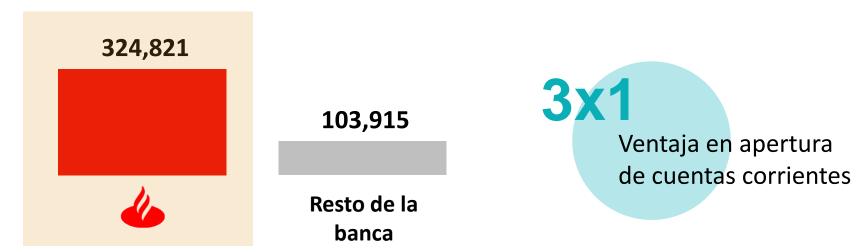
Pólizas de seguros vendidos en noviembre, un mes récord



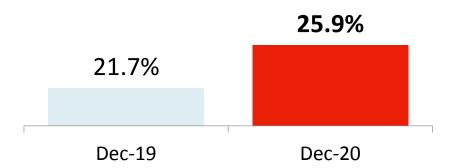


# Nivel récord de aperturas de cuentas corrientes

### Apertura neta de cuentas corrientes 12M201



# Cuota de mercado en número de cuentas corrientes<sup>1</sup>







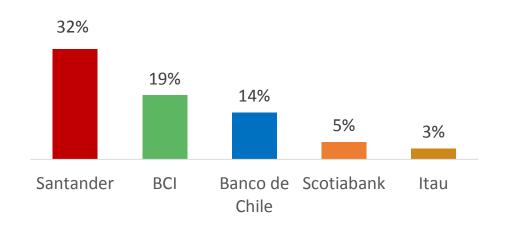
# Fortaleza de canales digitales ha sido clave durante 2020



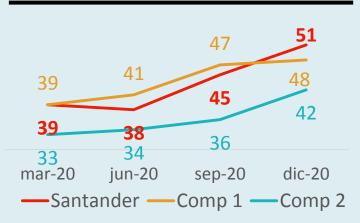
Aumento de clientes digitales comparado al año pasado

Aumento en ventas a través de canales digitales comparado al año pasado

### Cuota de clientes digitales<sup>1</sup>



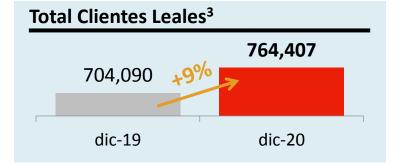




A diciembre 2020, Santander recibió:

# Puntaje neto 66

Accesibilidad a canales digitales





#### Lanzamiento oficial de Getnet

Red de adquirencia que usa el modelo de cuatro partes para operar, entregando una solución de pagos a comercios



#### Paga instantáneamente

Clientes pueden recibir el abono de sus ventas en sus cuentas Santander, el mismo día y hasta en 5 ocasiones, incluyendo festivos.



#### Diferentes planes para diferentes clientes

Existe la opción de POS fijo o móvil, ambos con tarjeta SIM incorporada. Rebajas para planes integrados Santander, y seguros para "Facturación Protegida".



#### No más "¿crédito o débito?"

Clientes ya no necesitarán responder qué tipo de tarjeta usarán para pagar, ya que el POS lo detectará automáticamente, haciendo la experiencia de compra más rápida y simple.

Recibe pagos con las principales tarjetas de crédito, débito o prepago:











Getnet

G

Clientes

**65%** 

Auto-instalados

+16.700

By **Santander** 

**POS** vendidos

**15%** 

Cuota de mercado esperada en próximos tres años

#### WorkCafé: exitoso nuevo modelo de sucursales





Personal comercial: operacional

Work/Café 2.0 ... x 2,5





Sucursal traducional<sup>1</sup>

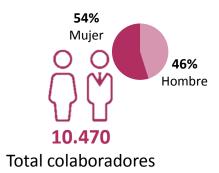


- formato digital encaja perfectamente con el mundo post COVID-19
- Sin cajeros
- Sin bóveda
- Más eficiente y productivo
- Capacidades digitales y de IA más avanzadas
- Proceso de implementación se ha acelerado





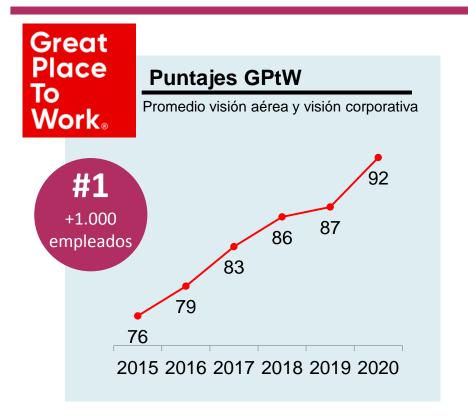
# Fuerte compromiso con nuestros colaboradores







**75%** Empleados sindicalizados





Reconoce a las firmas con las mejores condiciones para el desarrollo de sus colaboradores en el mundo, tanto a nivel personal como profesional



En la séptima edición de Merco Talento Chileno, Banco Santander se posicionó en el quinto lugar del ranking, el cual destaca a las empresas con mayor capacidad para atraer y retener talento en el país.

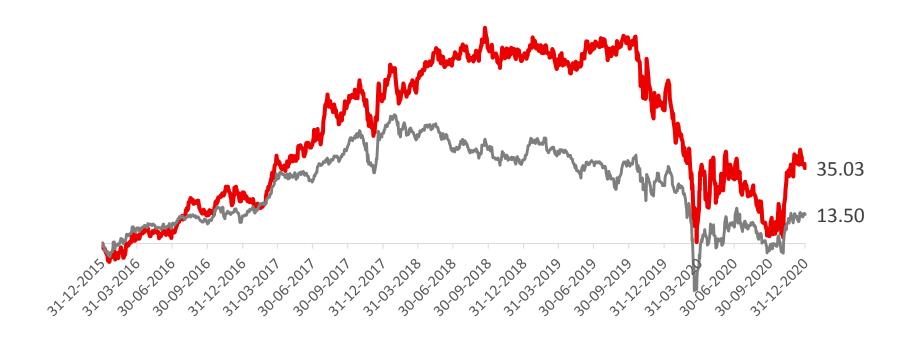
45



# Rendimiento de la acción sobre el mercado

#### Retorno total 2020

Desde 31 diciembre 2015; %





# **Soluciones Covid-19**





- Apoyo financiero: créditos Fogape, plan de reprogramación
- Priorización de canales virtuales
- Productos digitales: Santander Life, Superdigital
- Prevención sanitaria en sucursales



- Salud y seguridad laboral
- Implementación del teletrabajo
- Adaptación en edificios corporativos
- Conciliación vida laboral y familiar



- Junta de Accionistas remota
- Santander Digital Talk 2020



- Voluntariado Corporativo
- Aporte social en pandemia: estoslosuperamosjuntos.cl, etc.
- Innovación, emprendimiento y empleabilidad: Comunidad



- Fortalecimiento de accesos remotos y seguros
- Generación de nuevos productos: Klare, Getnet
- Desarrollo de soluciones digitales para reemplazar procesos presenciales
- Digitalización casi al 100% de procesos con proveedores



# Nuestro propósit

0

Ayudar a las personas y empresas a prosperar



# Nuestra visión

Ser el mejor
Banco ganando
lealtad de
nuestros
clientes,
accionistas,
personas y
comunidades



# Nuestro estilo

Sencillo, Personal, Fair



#### Nuestro sello

Excelencia en la ejecución





# Significativa reducción de nuestro impacto en el medio ambiente



Huella de carbono (miles de tCO2eq)



Consumo de electricidad (en GJ)



Consumo de papel (En miles de toneladas)



Consumo de agua (En miles de m3)



E-Waste (en miles de toneladas)



# Clientes pueden compensar su huella de carbono

Somos el primer banco en el país para dar clientes la oportunidad de compensar su huella de carbono

La huella de carbono es calculada utilizando un índice internacional ajustado para el contexto local. El proceso es auditado por KPMG.





Clientes pueden compensar su huella de carbono a través de:



#### Bonos de carbono certificados

Apoya el desarrollo de proyectos de energías renovables, conservación y reforestación



#### Proyectos ambientales chilenos

Contribuye a organizaciones sin fines de lucro que ayudan a conservar ecosistemas protegidos chilenos.

Tu Huella de Carbono en diciembre fue:

**723 Kg** de CO2e

Equivalente a \$3.615 pesos

¿Cómo se compone tu Huella de Carbono?

Según las compras realizadas con tus Tarjetas Santander en las siguientes categorías:

Esta iniciativa fue lanzada a fines de noviembre 2019.

En el mes de diciembre:

2.500 toneladas de CO2 fueron compensadas a través de la compra de bonos de carbono Contibución a la Fundación Llampangui para un proyecto en Parque El Durazno en Coquimbo, Chile.



Puedes compensar el total de tu Huella o el monto que elijas:





#### Líderes en ASG en Chile











Now a Part of S&P Global

Incluida en Chile,
MILA, y
Mercados
Emergentes

Entre bancos en Chile

Entre bancos retail:

#8

De 270 en el mundo





Incluido en Emergentes Latam y Emergentes Global Incluido en S&P
IPSA ESG index,
con el tercera
ponderación
más alta en el
índice



# Thank You.

Our purpose is to help people and business prosper.

Our culture is based on believing that everything we do should be:

Simple Personal Fair





